



HET SLIMME ZWEMBAD een markt in volle ontwikkeling

LA PISCINE INTELLIGENTE un marché en plein essor

p.23

■ Na enkele jaren aanwezigheid op de zwembad-en wellnessmarkt, is het slimme zwembad toe aan een nieuwe adem. Het betreft namelijk het omzetten van een cyclus aan innovatie in een economische realiteit. In de eerste plaats voor de zwembadbouwer die als enige geconfronteerd wordt met de realiteit op het terrein en met beperkingen die soms weinig bekend zijn bij fabrikanten. Hier volgt een korte praktijkbalans over het fenomeen van het slimme zwembad.

■ Après quelques années d'implantation sur le marché de la piscine et du wellness, la piscine connectée cherche son second souffle. Il s'agit désormais de transformer un cycle d'innovation en réalité économique. À commencer pour le piscinier qui, seul, est confronté aux réalités du terrain et à des contraintes parfois peu intégrées chez les fabricants. Dressons un rapide bilan terrain sur le phénomène de la piscine connectée.



EUSA AWARDS
De winnaars
Les gagnants

p.5



BSPA
De Belgische zwembadmarkt
Le marché de la piscine en Belgique

p.3



SCP EUROPE
International Sales Conferences &
Vendor Showcase

p.2



- DESIGN UNIQUE
UNIEK ONTWERP
- DISCRÉTION ASSURÉE
GEGARANDEERD DISCREET
- CONNECTIVITÉ INTÉGRÉE
GEÏNTEGREERDE CONNECTIVITEIT



NOUVEAUTÉ
NIEUW IN 2020



Egalement disponible en / Tevens beschikbaar in



Acier Inoxydable qualité 316L
Roestvrij staal 316L

Gris aluminium Aluminium Grey



● EZPool.app

DE TECHNISCHE RUIMTE OP HET INTERNET AANGESLOTEN

Om je zwembad via een smartphone of tablet te bedienen en te beheren, is niets gemakkelijker dan de EZPool.app. De technische ruimte wordt geconnecteerd met een klein toestel dat in verbinding staat met de app. De EZPool.app is bruikbaar in alle technische lokalen en voor alle apparaten, ongeacht het merk.

De EZ1-box maakt verbinding met wifi en biedt de mogelijkheid via de app om een of meer zwembaden, de filtratiepomp en de verlichting (aan/af) van de zwembad(en) te beheren. De filterpomp kan worden bediend met handmatige modus, met twee programmeer settings, of 24u/24. Je kunt je ook informeren over de temperatuur van de lucht en die van het water (meegeleverde sondes) en het waterdebiet raadplegen (eveneens meegeleverde sonde).



Door de EZ2 box aan te sluiten op de EZ1 box, kan je nog andere functies gebruiken. De gebruiker of zwembadbeheerder kan het chloorniveau en pH-peil controleren. Hij kan ook de waterdruk, de staat van de zwembadafdekking (open/dicht), de waterbehandelingsapparaten, en drie hulptoestellen (in droge contacten) zoals een warmtepomp (on/off, Timer en minimumtemperatuur) een fontein, een robot, de verlichting van de tuin (on/off, Timer), zwemmen tegen de stroom (on/off) ... Met de toevoeging van een speciale box, wordt het ook mogelijk om het water niveau van een infinity pool te regelen.



EZPool maakt het dus mogelijk om het gebruik van apparaten te optimaliseren om elektriciteit, water en behandelingsproducten te besparen.

De professional heeft toegang tot al zijn zwembaden en kan rechtstreeks vanuit zijn kantoor communiceren met de apparaten van zijn klanten. Hij zal kunnen zien hoe zijn klanten hun zwembad gebruiken en hij kan nieuwe diensten adviseren om zo zijn klantenbinding te vergroten.

De EZPool.app kan worden gedownload in de App Store en Google Play.

LE LOCAL TECHNIQUE CONNECTÉ

Pour contrôler et gérer la piscine sur son smartphone ou sa tablette, rien de plus facile avec EZPool.app, le coffret permettant de connecter son local technique de piscine. Il s'adapte à tous les locaux techniques et à tous les appareils, toutes marques confondues.

Le coffret EZ1 se connecte en Wifi et propose via l'application de gérer une ou plusieurs piscines, la pompe de filtration et l'éclairage (on/off) du ou des bassins. La pompe de filtration peut se piloter en mode manuel, avec 2 plages de programmation, ou 24h/24. On peut également s'informer sur la température de l'air et celle de l'eau (sondes fournies) et consulter le débit d'eau (sonde fournie).

En connectant le coffret EZ2 au coffret EZ1, on obtient d'autres fonctionnalités. L'utilisateur, ou le gestionnaire de piscines, peut contrôler le niveau de chlore, de pH, la pression de l'eau, l'état du volet (ouvert/fermé), les appareils de traitement de l'eau, ainsi que trois équipements auxiliaires (en contacts secs), tels qu'une pompe à chaleur (on/off, Timer et température minimum), une fontaine, un robot, l'éclairage du jardin (on/off, Timer) une nage à contre-courant (on/off)... Avec l'ajout d'un coffret spécifique, il devient également possible de contrôler le niveau d'eau d'une piscine à débordement.

EZPool permet ainsi d'optimiser l'utilisation des appareils, afin de réaliser des économies en électricité, en eau, mais aussi en produits de traitement.

Le professionnel aura accès à l'ensemble de son parc de piscines et pourra interagir avec les appareils de ses clients directement à partir de son bureau. Il pourra ainsi voir comment ses clients utilisent leur piscine et être prescripteur de nouveaux services, afin de fidéliser sa clientèle.

EZPool.app est téléchargeable sur App Store et Google Play.

Voir la vidéo



HET SLIMME ZWEMBAD: een markt in volle ontwikkeling

LA PISCINE INTELLIGENTE : un marché en plein essor

Na enkele jaren aanwezigheid op de zwembad-en wellnessmarkt, is het slimme zwembad toe aan een nieuwe adem. Het betreft namelijk het omzetten van een cyclus aan innovatie in een economische realiteit. In de eerste plaats voor de zwembadbouwer die als enige geconfronteerd wordt met de realiteit op het terrein en met beperkingen die soms weinig bekend zijn bij fabrikanten. Hier volgt een korte praktijkbalans over het fenomeen van het slimme zwembad.



DE COMPLEXE CONSUMENTENVRAAG

De komst van slimme oplossingen is onstuitbaar. Plots werd alles in de zwembadsector 'verbonden'. In die mate dat de eindklant slimme apparatuur aangeboden werd, waarvan hij niet wist dat deze bestond en die hij niet nodig had. Dit is ook een realiteit voor veel andere producten: aanbod creëert soms vraag.

Dit is de eerste realiteit op het terrein waarmee bepaalde zwembadbouwers te maken krijgen. Het aanbod aan connectiviteit is geen behoefte voor veel zwembadeigenaars. Daarom is het moeilijk om aan hen een aanwinst te verkopen, die ze niet verwachten.

Maar tegelijk wordt het geautomatiseerde, met het internet verbonden zwembad, dat op afstand te bedienen is, meer en meer gevraagd door een heel nieuwe groep van gebruikers. Die consumenten zijn goed geïnformeerd en op zoek naar slimme producten. Ze verwachten van hun zwembadbouwer dat hij of zij eveneens kennis heeft van de nieuwste technologieën.

De zwembadbouwer krijgt dus te maken met twee soorten tegenstrijdig gedrag:

enerzijds zwembadeigenaars die gewend zijn zonder nieuwe technologieën te werken en die vaak terughoudend zijn ten opzichte van wat hen onbekend en complex lijkt, en anderzijds een andere doelgroep van consumenten, die allerlei technologieën gebruiken in hun dagelijkse leven en hun leefomgeving en domotica en nieuwe technieken voor hun zwembad verkiezen.

Dus als professionals, constructeurs en installateurs geen automatisering in hun aanbod opnemen, zullen zij deze markt verliezen ten gunste van domotica-installateurs van woningen.

Fabrikanten concurreren momenteel in allerlei ideeën, inhouden en demonstraties om de voordelen van een slim zwembad te benadrukken: meer eenvoud, meer comfort, meer veiligheid meer ecologische verantwoordelijkheid.

En afgezien van de marketing van het aanbod, is het zo dat zwembaden zich perfect lenen voor meer slimme technologie, laten we het domotica noemen, en de slimme producten hier dan ook perfect op inspelen.

HOE MAAKT DOMOTICA EEN ZWEMBAD SLIMMER?

Behalve de mechanische programmeerklok, begon de automatisering in het zwembad met geautomatiseerde waterbehandeling, meer bepaald met geavanceerde stations met hun eigen pH-en Redox-analysekamer en uitgerust met peristaltische pompen. Dit zorgde voor een relevante toevoeging van producten. Vervolgens was het de beurt aan de elektronische module die aangesloten werd aan de schakelkast van het zwembad om de filterduur te automatiseren, in functie van de watertemperatuur. De basis werd gelegd en er waaide plots een nieuwe wind bij zwembadeigenaars, met het welbekende succes als gevolg.

Tegenwoordig worden steeds meer zwembaduitrustingen ontwikkeld die onderling kunnen communiceren, in de plaats van met mensen. Het doel daarvan is dat de zwembadgebruiker geen verplichte wekelijkse bezoeken meer moet doen in de technische ruimte, door hem de mogelijkheid te bieden om de instellingen op afstand te beheren en aan te passen - of om deze taak over te laten aan de zwembadplaats - of

zelfs dat deze controles en instellingen volledig geautomatiseerd worden. Indien nodig wordt de automatisering uitgevoerd volgens een globale analyse van alle parameters die inherent zijn aan het zwembad, dat wil zeggen door de filtercyclus aan te passen aan de verwarming en de behandeling van het water, rekening houdend met de weersvoorspelling ...

Domotica die toegepast wordt op het zwembad verzamelt dus een bepaald aantal gegevens die het in zijn geheel analyseert. Dankzij artificiële intelligentie communiceert domotica op een relevante manier met elk van de betrokken apparatuur van het zwembad.

Bovendien staat domotica ten dienste van de huidige vraag naar een zogenaamd ecologisch verantwoord zwembad. Consumenten zijn steeds meer bezig met het besparen van water en elektriciteit, terwijl ze de goede werking van het gehele kunnen controleren op hun tablet of hun Smartphone, met de mogelijkheid om de apparatuur indien nodig op afstand te besturen.

Après quelques années d'implantation sur le marché de la piscine et du wellness, la piscine connectée cherche son second souffle. Il s'agit désormais de transformer un cycle d'innovation en réalité économique. À commencer pour le piscinier qui, seul, est confronté aux réalités du terrain et à des contraintes parfois peu intégrées chez les fabricants. Dressons un rapide bilan terrain sur le phénomène de la piscine connectée.



■ De zwembadpomp Silen Plus van SPA kan vanaf smartphone of tablet worden bediend via de speciale app. Hierop is het mogelijk de parameters voor installatie, werking en bezuinigingen te beheren, voor een gepersonaliseerd gebruik van de pomp, afgestemd op de behoeften en de configuratie van het zwembad.

■ La pompe de filtration Silen Plus d'ESPA peut se piloter sur un smartphone ou une tablette via une appli dédiée. Sur celle-ci, il est possible de gérer les paramètres d'installation, de fonctionnement et d'économies, pour une utilisation personnalisée de la pompe selon les besoins et la configuration de sa piscine.



APF
LA MARQUE DES PISCINES

APF CONNECT,
votre piscine du bout des doigts !



Adoptez l'application APF Connect - Cover Control et transformez votre smartphone en télécommande pour ouvrir et fermer votre **couverture automatique** en toute sécurité.

À vos côtés depuis 25 ans pour vos plus beaux projets ! www.apf-connect.fr



www.eurospapoolnews.com | p.19



■ De Blue Connect slimme wateranalysator meet de belangrijkste parameters van het water in een zwembad of bubbelpad en stuurt deze in realtime naar een smartphone of tablet via de speciale app en het Sigfox radiofrequente-netwerk. Hij kan als een drijvend toestel direct in het zwembad gebruikt worden of in de technische kamer geïnstalleerd worden met het Blue Fit 50 accessoire. ASTRALPOOL

■ L'analyseur d'eau connecté Blue Connect mesure les paramètres principaux de l'eau d'une piscine ou d'un spa et les envoie en temps réel sur un Smartphone ou une tablette via l'application dédiée et le réseau radiofréquences Sigfox. Il peut être utilisé en objet flottant directement dans la piscine ou installé dans le local technique, avec l'accessoire Blue Fit 50. ASTRALPOOL



■ De Zenit zwembadroboten, verdeeld door SCP, reinigen het zwembad automatisch en op een krachtige manier. Omdat de Zenit 60 verbonden is met de cloud, kan de gebruiker zijn Dolphin zwembadrobot aansturen via de MyDolphin™ app, waarop hij de gewenste modus kan kiezen, meldingen kan krijgen, een timer instellen en een cyclus kan selecteren om het perfecte zwembad te verzekeren, vanop eender welke plaats en op eender welk uur.

■ Les robots Zenit, distribués par SCP, offrent un nettoyage de piscine automatisé et de haute performance. Le Zenit 60 étant connecté au cloud, l'utilisateur peut contrôler son robot nettoyeur de piscine Dolphin via l'application MyDolphin™ avec laquelle il peut, de n'importe où et à tout moment, choisir des modes, recevoir des notifications, régler une minuterie, sélectionner un cycle pour obtenir une piscine parfaite.



■ IntelliPool® is een controle-en regelsysteem waarmee u de filtratie, verwarming, verlichting en alle waterbehandelingsapparatuur bedient. Het is draadloos met de internet-router verbonden om alle informatie op te vragen vanaf een smartphone, tablet of computer. PENTAIR

■ IntelliPool® est un système de surveillance et de gestion à distance qui permet de contrôler la filtration, le chauffage, les éclairages et tout équipement de traitement de l'eau. Connectable sans fil à la box internet pour un accès à l'ensemble des informations depuis un Smartphone, une tablette ou un ordinateur. PENTAIR

■ Les robots Zenit, distribués par SCP, offrent un nettoyage de piscine automatisé et de haute performance. Le Zenit 60 étant connecté au cloud, l'utilisateur peut contrôler son robot nettoyeur de piscine Dolphin via l'application MyDolphin™ avec laquelle il peut, de n'importe où et à tout moment, choisir des modes, recevoir des notifications, régler une minuterie, sélectionner un cycle pour obtenir une piscine parfaite.



■ Het bereik van de Z400 iQ omkeerbare warmtepompen, beschikbaar in beige grijs en aluminium grijs, kan op afstand worden bediend vanaf een smartphone of tablet via iAquaLink™, een gratis app (iOS en Android), die toegang biedt tot de functies van elk aangesloten ZODIAC toestel.

■ La nouvelle gamme de pompes à chaleur réversibles Z400 iQ, disponible en gris beige, et gris aluminium, est pilotable à distance depuis un Smartphone ou une tablette via iAquaLink™, application gratuite (iOS et Android), qui donne accès aux fonctions de chaque appareil ZODIAC connecté.

ZIJN SLIMME PRODUCTEN BETROUWBAAR?

Hoewel het aanbod pas echt in opmars is de laatste 3 jaar, leggen de grote spelers van de zwembadwereld zich al 10 jaar toe op slimme producten en domoticasystemen voor het zwembad, die ze verder blijven ontwikkelen. Nu een eerste decennia voorbij is, is slimme technologie zijn kinderschoenen duidelijk ontgroeid. De nieuwtechnologische producten zijn perfect onder de knie. Een voorwaarde echter: de analysesondes dienen correct gebruikt te worden, d.w.z. winterklaar gemaakt en jaarlijks gekalibreerd en geparametereerd. Ze moeten ook regelmatig vervangen

worden.

Tegenwoordig zijn slimme producten en domotica betrouwbare producten met elektronische onderdelen, die intussen worden ingebet in hars voor een duurzame bescherming tegen vocht en corrosie, op voorwaarde echter dat de technische ruimte goed verlucht wordt om vochtigheid en corrosie tegen te gaan bij opslag van gecloreerde producten.

□ Een ander belangrijk punt voor de zwembadbouwer: de dienst na verkoop wordt steeds vaker door fabrikanten aangeboden.

EEN GESPECIALISEERDE TECHNICUS OM U BIJ UW EERSTE INSTALLATIE TE BEGELEIDEN

Om zwembadbouwers meer vertrouwd te maken met domotica, geven de meeste fabrikanten opleidingen over dit onderwerp, waarbij een specialist uitlegt en informatie geeft over domotica en ook laat zien hoe je sondes en analysekamers gebruikt en hoe je een schakelkast aansluit. Dit kunt u navragen bij uw leveranciers.

Bovendien sturen fabrikanten bij een eerste bestelling van domotica een technicus voor ondersteuning ter plaatse bij de klant van de zwembadbouwer, om de installateur te helpen bij zijn eerste installatie en bij de configuratie van de apparatuur.

AANBIEDINGEN VOOR KLEINE BUDGETTEN EN « TWIJFELAARS » OVERTUIGEN

Ook al zijn de prijzen van domotica voor het zwembad de laatste tien jaar gedaald, in vergelijking met toen ze voor het eerst op de markt verschenen, toch kunnen de investeringskosten of het idee van een abonnement nog een rem op de aankoop betekenen. Fabrikanten zijn zich daar bewust van en sommige van hen hebben voor die belemmeringen tussenoplossingen ontwikkeld waarbij niet het totale pakket wordt aangeboden, maar enkel de basis om domotica te ontdekken, uit te

proberen en toe te passen! En voor de meest terughoudende van uw klanten: die kunt u over de streep trekken met slimme producten, waaronder automatische bedieningselementen, zwembadverwarmers, een slimme cover of slimme drijvende analysators. Deze toestellen geven informatie over lucht-en buitentemperaturen, evenals chloor, pH en alkaliteit...

Een ideale eerste ervaring, tegen een lage kost, om aan de slag te gaan met domotica...

FOCUS OP ROBOTS, SPA'S EN SLIMME SAUNA'S...

Op de markt van slimme zwembaden worden bepaalde producten steeds succesvoller en breiden fabrikanten hun aanbod uit. In het geval dat een geautomatiseerde reiniging met een booster verbonden met domotica niet de voorkeur van uw klant wint, kunt u hem een slimme robot aanbieden. Een robot op afstand bedienen met een smartphone of een tablet via een speciale applicatie spreekt immers veel consumenten aan. In de wellness-sector hebben fabrikanten ook domotica geïntegreerd. Spa's verbonden met het wifi-thuisnetwerk beschikken over een intelligente

bediening, die in de spa's ingebouwd is. Ze werken zowel op iOS als het Android-systeem. Zo kan het onderhoud op afstand worden uitgevoerd. Het is nu mogelijk om de basisfuncties van spa's te regelen en te programmeren gaande van het opstarten van de massagepompen tot de configuratie van de filtercycli.

Saunacabines en hammams kunnen ook verbonden worden met het thuisnetwerk of met het Internet om op afstand – vanaf een smartphone, tablet of computer – al hun functies te bedienen.

Laat het duidelijk zijn dat domotica een niet meer weg te denken plaats heeft ingenomen in de zwembadwereld. De echte voordelen voor de zwembadbouwer en voor de eindgebruiker zijn bewezen. De industrie heeft inmiddels de fouten in de eerste producten geïdentificeerd en gecorrigeerd. De wetgever stelt zich als doel de consument te beschermen. Er blijft echter nog een onbekende factor over: het mate waarin zwembadprofessionals deze veranderingen kunnen

ondersteunen.

Als zwembadbouwers deze nieuwe markt niet grijpen, zullen anderen dit zeker doen door kennis op te doen over de installatie van zwembaden. Zij zullen dan slimme pakketten verkopen en hun bijgaande abonnementen. Wie had immers durven denken dat ingenieurs gespecialiseerd in algoritmes op de rode loper van Cannes zouden lopen en TV-abonnementen zouden verkopen.

En toen kwam Netflix...



AquaRite®+ is een zoutelektoolyser met een wifi-module waarmee je alles van het zwembad kunt bedienen. Het elektrolysesysteem beschikt over een pH-reguleringspomp. Naast het behandelen en regelen van de waterparameters, laat dit toestel u toe om HAYWARD-zwembadapparatuur aan te sturen, zoals de filterpomp, warmtepomp, verlichting, enz.

AquaRite®+ est un boîtier unique avec module wifi destiné à un pilotage global de l'ensemble de la piscine et qui intègre un système d'électrolyse de l'eau salée avec pompe de régulation de pH. En plus du traitement et de la régulation des paramètres de l'eau, cet appareil permet de contrôler les équipements de la piscine tels que pompe de la filtration, pompe à chaleur, éclairages... HAYWARD



LA DEMANDE COMPLEXE DES CONSOMMATEURS

L'arrivée des solutions connectées est comparable à celle d'une déferlante. Soudainement, dans le secteur de la piscine, tout est devenu « connecté ». Si bien que le consommateur final s'est vu proposé des équipements connectés dont il ne connaît pas l'existence et dont il n'avait pas besoin. C'est une réalité pour bien d'autres produits encore : l'offre crée parfois la demande.

C'est la première réalité du terrain à laquelle sont confrontés certains pisciniers. L'offre de connectivité n'est pas un besoin exprimé par beaucoup de propriétaires de piscines. Dès lors, compliqué de leur vendre un bénéfice, non attendu.

Mais parallèlement, la piscine automatisée et connectée pour une gestion à distance est de plus en plus désirée par une toute nouvelle cible de consommateurs. Bien informés et demandeurs de produits connectés, ces consommateurs intègrent un critère supplémentaire dans ce qu'ils attendent de leur piscinier : sa connaissance des nouvelles technologies.

Le piscinier se trouve ainsi face à deux sortes de comportements

contradictoires : des propriétaires de piscines qui ont eu l'habitude de se passer des nouvelles technologies, et souvent réticents face à ce qui leur paraît étranger et complexe, et une autre cible de consommateurs initiés, qui les emploient déjà avec intérêt dans leur quotidien et leur habitat et plébiscitent la domotique pour leur piscine.

Ainsi, si les professionnels, constructeurs et installateurs, de la piscine n'incluent pas la domotique dans leur offre, ce marché pourrait leur échapper et tomber dans l'escarcelle des installateurs de la domotique maison.

Les fabricants rivalisent actuellement d'idées, de contenus et de démonstrations en tout genre pour mettre en avant les bénéfices produits par la piscine connectée : plus de simplicité, plus de confort, plus de sécurité et plus d'éco-responsabilité.

Et au-delà du marketing de l'offre, si la piscine se prête parfaitement à plus de connectivité, appelons cela, la domotique, c'est que, intrinsèquement, le produit s'y prête parfaitement.

EN QUOI LA DOMOTIQUE REND-T-ELLE UNE PISCINE INTELLIGENTE ?

Outre l'horloge mécanique de programmation, les prémisses de l'automatisme appliquée à la piscine ont débuté avec les régulations automatiques de traitement d'eau, plus particulièrement les stations élaborées disposant de leur propre chambre d'analyses pH et Redox, et équipées de pompes péristaltiques pour un ajout pertinent de produits. Puis, ce fut au tour de ce module électronique à relier au coffret électrique de la piscine pour automatiser la durée de filtration en fonction de la température de l'eau. Les bases étaient posées et un vent de liberté a tout à coup soufflé chez les possesseurs de piscine, de sorte que ce fut le succès que l'on a connu.

Aujourd'hui, de plus en plus d'équipements de piscines sont conçus pour communiquer et interagir entre eux, en lieu et place de l'humain, le but étant de décharger l'usager d'une piscine des inconditionnelles visites hebdomadaires au local technique, en leur offrant la faculté de contrôler et modifier les réglages à distance —

ou de déléguer cette mission à son piscinier —, voire que ces contrôles et ces réglages soient automatisés. Le cas échéant, l'automatisation se fait selon une analyse globale de tous les paramètres inhérents à la piscine, c'est-à-dire en adaptant le cycle de filtration par rapport au chauffage et au traitement de l'eau, tout en tenant compte de la météo...

La domotique appliquée à la piscine recueille ainsi un certain nombre de données qu'elle analyse dans leur globalité pour, grâce à l'intelligence artificielle embarquée, interagir de façon pertinente sur chacun des équipements concernés de la piscine.

En outre, la domotique est au service de la demande actuelle d'une piscine dite écoresponsable. Les consommateurs sont de plus en plus soucieux de réaliser des économies de consommables, d'eau et d'électricité tout en contrôlant la bonne marche de l'ensemble sur leur tablette ou leur Smartphone, avec la possibilité le cas échéant de prendre la main à distance sur la machine.



U bent actief op de markt voor openbare- en publieke zwembaden?

Vous êtes concernés par le marché des piscines collectives ?

Zoek nu uw partner op deze markt in Frankrijk

Développez votre activité sur le marché de la collectivité en France



Digitale versie

EDITIE: Frans

VERDELING: 34 800 (drukwerk en digitaal)

DOELGROEP: hoteleigenaars, touristische sector, steden en gemeenten, architecten, designers ... en voor de professionele zwembad- en zwemvijverbouwer en wellness specialist.

Edition : Française

Diffusion : 34 800 (papier et web)

Cible : Envoyé à un fichier unique de décideurs et professionnels du secteur hôtelier, de l'industrie touristique, des municipalités, des stations balnéaires, des architectes, des décideurs,... et aux professionnels de l'industrie de la piscine et du spa.

Release datum | Prochaine parution
Septembre 2020

Interesse? Stel uw firma en producten voor aan bovenstaande doelgroep en versterk uw imago op de commerciële markt in Frankrijk.

Neem contact op met ons voor nadere inlichtingen:

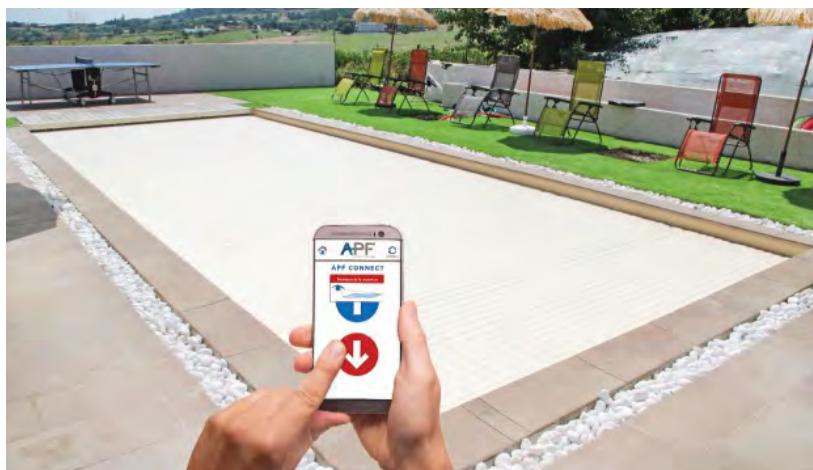
Rejoignez-nous si c'est votre domaine cible, présentez votre entreprise et vos produits, consolidez votre image.

Contactez-nous pour plus d'informations :

contact@europoolnews.com
www.europoolnews.com



Spécial PROS
COLLECTIVITÉS



■ De gratis applicatie APF Connect, is eenvoudig te installeren, innovatief en gemakkelijk in gebruik. Er is geen abonnement nodig. Afhankelijk van de gebruikte modules (Cover Control, Water&Led Control, APF Box of APF Box Lite), kan je verschillende apparatuur bedienen: de automatische afdekking, filtratie, verlichting, robot, apparatuur voor tegenstroomzwemmen etc.

■ L'application APF Connect, gratuite et sans abonnement, est facile à installer, évolutive et simple d'utilisation. Selon les modules utilisés elle permet de gérer différents équipements : la couverture automatique, la filtration, l'éclairage, la nage à contre-courant ou un robot, etc...



■ De EZPool.app, te downloaden in de App Store en Google Play, laat u toe verbinding te maken met de technische ruimte van uw zwembad. De app is te gebruiken voor alle technische toestellen en apparaten, ongeacht hun merk.

Met de EZ1 box, met wifi verbonden, is het mogelijk om een of meerdere zwembaden, evenals de filterpomp en verlichting te beheren. U kunt bovendien de lucht en de watertemperatuur monitoren, en de waterstroming controleren. Door de EZ2 box te gebruiken, kan de gebruiker of zwembadbeheerder het chloor-en pH-level controleren, alsook de waterdruk, de positie van de sluiter, en eventuele waterbehandelingsapparaten zoals een warmtepomp, een fontein, een robot, tuinverlichting of een tegenstroom jet ...

■ EZPool.app, téléchargeable sur App Store et Google Play, permet de se connecter au local technique de la piscine. Il s'adapte à tous les locaux techniques et tous les appareils, toutes marques confondues. Le coffret EZ1 se connecte en Wifi et propose de gérer la pompe de filtration et l'éclairage d'une ou plusieurs piscine. Il permet aussi de s'informer sur la température de l'air et de l'eau et de consulter le débit d'eau. En ajoutant le coffret EZ2, l'utilisateur ou le gestionnaire de piscine peut contrôler les niveaux de chlore et de pH, la pression de l'eau, l'état du volet, les appareils de traitement de l'eau, ainsi que trois équipements supplémentaires tels qu'une pompe à chaleur, une fontaine, un robot, un éclairage de jardin ou un jet à contre-courant ...



■ Met de Meteor multifunctionele elektrische box van CCEI managet u het zwembad volledig en automatisch. De Meteor XC-versie bevat, naast de functionaliteiten van de standaard box, ook de zoutelektrolyse. Deze box zorgt ervoor dat filtratie optimaal kan gebeuren, afhankelijk van de watertemperatuur, de bedienbare zwembadverlichting (12V-voeding voor ledverlichting), een programmeerbare hulpuitgang voor een booster

■ Le coffret multifonction Meteor, de CCEI, permet la gestion complète et automatique de la piscin. La version Meteor XC intègre, en plus des fonctionnalités principales du coffret standard, l'électrolyse de sel. Ce coffret permet de gérer une filtration optimisée en fonction de la température de l'eau, l'alimentation 12V des projecteurs télécommandés (radio), la programmation d'un surpresseur en auxiliaire...

CES PRODUITS CONNECTÉS SONT-ILS DÉSORMAIS FIABLES ?

Si l'offre émerge réellement depuis 3 ans environ, voici 10 ans que les grands acteurs de la piscine se sont penchés sur des objets connectés et des systèmes de domotique pour la piscine, qu'ils continuent de les développer et de les faire évoluer. Fort d'une décennie écoulée, plus question de parler d'expérimentation, ni de galops d'essai. Ces produits de nouvelles technologies sont parfaitement maîtrisés. Une condition préalable néanmoins : que les sondes d'analyses soient utilisées conformément, à savoir hivernées correctement, et étalonnées et paramétrées tous les ans, avec leur

remplacement régulier.

Aujourd'hui, les produits connectés et les domotiques sont des produits fiables, avec des composants électroniques désormais noyés dans de la résine pour une protection durable contre l'humidité et de la corrosion, à condition toutefois que les locaux techniques soient correctement ventilés pour limiter le phénomène d'humidité, et même de corrosion en cas de stockage de produits chlorés.

Autre point important pour le piscinier : la problématique du SAV est également de plus en plus intégrée par les fabricants.

UN TECHNICIEN SPÉCIALISÉ POUR VOUS ACCOMPAGNER LORS DE VOTRE PREMIÈRE INSTALLATION

Pour désacraliser la domotique auprès des pisciniers qui méconnaissent le produit, la plupart des fabricants dispensent des formations sur ce sujet, au cours desquelles un spécialiste informe et explique la domotique, en montrant également comment on gère des sondes, des chambres d'analyses, et comment on branche les coffrets. Renseignez-vous auprès de vos

fournisseurs.

Par ailleurs, à l'occasion d'une première commande de domotique, des fabricants envoient généralement un technicien pour un accompagnement terrain chez le client du piscinier, afin d'assister l'installateur dans sa première pose et dans le paramétrage de l'appareil.

DES OFFRES POUR LES PETITS BUDGETS ET INITIER LES « SCEPTIQUES »

Même si les prix de vente public des domotiques de piscine ont baissé depuis dix ans, date de leur première mise sur le marché, le coût d'investissement, ou la notion d'abonnement, peut encore chez certain représenter un frein à l'achat. Les fabricants en sont conscients et certains d'entre eux ont, pour ceux-là, développé des solutions intermédiaires qui ne proposent pas le package total, mais la base pour découvrir la domotique, l'essayer, et l'adopter !

Et pour les plus réticents de vos clients, appâitez-les avec des objets connectés : des régulations automatiques, des chauffages de piscines, un volet flottant connecté ou encore ces analyseurs flottants connectés dévoilés. Ces appareils informe de la température de l'air et celle extérieure, et des niveaux de chlore, de pH et d'alcalinité... Une première expérience idéale, à moindre coût, pour mettre le pied à l'étrier de la domotique...

ZOOM SUR LE ROBOT, LE SPA, LE SAUNA CONNECTÉ...

Sur le marché de la piscine connectée, certains produits rencontrent de plus en plus de succès et les fabricants élargissent leurs offres. Ainsi, dans le cas où le nettoyage automatique avec surpresseur relié à la domotique ne remporterait pas l'adhésion du client, proposez-lui alors un robot connecté. Contrôler le robot à distance avec un smartphone ou une tablette via une application dédiée séduit de nombreux consommateurs.

Dans le secteur du Wellness, les fabricants ont également importé la domotique. Avec le contrôle intelligent intégré aux spas et une application de

contrôle sur système iOS ou Android, les spas sont connectés au réseau Wifi domestique et leur maintenance peut se faire à distance.

Il est désormais possible de commander et de programmer les fonctions de base des spas depuis le démarrage des pompes de massage jusqu'à la configuration des cycles de filtration.

Les cabines de sauna ou de hammam peuvent aussi être connectées au réseau domestique ou Internet pour contrôler à distance — depuis un Smartphone, une tablette ou un ordinateur — toutes leurs fonctionnalités.

Prenons ici, ensemble, le pari peu risqué que nous ne reviendrons pas en arrière. La domotique s'est installée dans la piscine. Les réels bénéfices pour le piscinier ou pour l'utilisateur final sont avérés. L'appareil industriel a désormais identifié les failles des premiers produits et les a corrigés. Le législateur s'est mis en ordre de marche pour protéger le consommateur. Reste toutefois une inconnue : la capacité des professionnels de la piscine à accompagner le changement. L'économie déteste le vide.

Si les pisciniers ne saisissent pas ce marché, d'autres sauront se former à l'installation des bassins pour vendre des packs connectés et leurs juteux abonnements. Qui pouvait un jour imaginer que des ingénieurs spécialisés en algorithmes défilerait sur le tapis rouge de Cannes et vendraient des abonnements TV.

Et puis Netflix a débarqué...